

# Huertos para urbanitas

Una empresa de Estepona crea una iniciativa que ofrece alquilar pequeñas parcelas donde poder cultivar verduras y hortalizas

La propuesta de Agrojardín tiene ya decenas de peticiones de clientes que quieren convertirse en pequeños agricultores



MERCEDES PERIÁÑEZ

✉ marbella@diariosur.es

**ESTEPONA.** Vivir en un piso y tener un huerto es posible. A falta de un patio o una terraza para plantar hortalizas destinadas al autoconsumo, una opción es arrendar una parcela a las afueras del núcleo urbano, aunque difícilmente se encontraría una de pequeñas dimensiones

para satisfacer las necesidades de una familia. Este hueco es el que pretende llenar la empresa Agrojardín, ubicada en Estepona. Su proyecto pionero en la localidad pretende ofrecer la posibilidad de alquilar pequeñas parcelas para el cultivo de verduras y hortalizas. La idea, exportada de otros países europeos donde este sistema tiene gran acogida, ha sido un éxito entre los clientes. De hecho, hay una treintena interesados. «Tenemos desde gente que no sabe cómo es un tomate y lo quiere cultivar hasta un agricultor que ha trabajado toda la vida por cuenta ajena y ahora quie-

re tener su propio terreno», cuenta María Dolores Extremera, ingeniera agrónoma del proyecto.

Muchos vienen atraídos por la tradición agrícola, pero otros encuentran una fórmula para conseguir comer sano. «Lo que busca la gente es saber lo que se consume. Que te comas un tomate fuera de temporada no es lo normal, porque no sabe a nada», añade esta ingeniera.

Para que el cuidado del huerto sea más sencillo, la empresa se encarga de la instalación del riego, de colocar una pequeña caseta para el almacén de herramientas e incluso ofrece asesoramiento a los menos

acostumbrados a coger la pala y el rastrillo. «El que llegue tiene que poner las semillas y las ganas de trabajar», advierte Extremera, aunque eso sí, para quienes no puedan atender su cultivo durante un periodo de tiempo, la empresa da la posibilidad al cliente de encargarse del mismo. También se impartirán cursos para resolver las principales inquietudes y dudas sobre cómo obtener los productos de la tierra. «Es sencillo; cualquiera puede hacerlo», advierten desde la empresa.

## Acondicionar el terreno

El huerto comenzará a funcionar a finales de julio, según las previsiones de la empresa. Para entonces, ya estará acondicionada la parcela de unos 4.000 metros cuadrados, que se dividirá en unos 60 huertos. Los alquileres se realizarán por un periodo mínimo de seis meses y no superarán los 100 euros. «No es caro si comparas lo que cuestan los productos en el mercado y la producción que se puede sacar en estas parcelas», calcula la ingeniera agrónoma que se encarga del proyecto.

Cada cliente tendrá libertad para crear su propia cesta de la compra y usar sus propios aperos. Agrojardín también les ofrecerá la posibilidad de adquirir en la tienda -ubicada a escasos metros de los huertos- los productos necesarios para estas labores. «Se pretende diversificar la actividad y crear sinergias para quienes tengan el huerto vengan al centro y consuman productos», relata Antonio Bazán, propietario de Agrojardín. De hecho, ya están diseñando un espacio en la tienda para ofrecer todo lo que hace falta para trabajar la tierra. Lo demás, está en las manos de los nuevos agricultores.

➤ Más información :  
[www.huertojardin.com](http://www.huertojardin.com)

## VOCABULARIO

**Verduras/hortalizas:** Vegetables.  
**Parcela:** Plot.  
**A las afueras:** On the outskirts.  
**Hueco:** Gap.  
**Fuera de temporada:** Out of season.  
**Saber a:** To taste of.  
**Previsiones:** Forecasts.  
**Diversificar:** To diversify.



La empresa creará un espacio para ofrecer a los clientes los productos necesarios para el huerto. :: M. PERIÁÑEZ

## IN ENGLISH

# Gardens for urbanites

A business in Estepona has launched a project to offer allotment plots to rent for growing vegetables

➤ MERCEDES PERIÁÑEZ

**ESTEPONA.** Living in a flat and having a garden is possible. When there's no patio or terrace space to grow vegetables for personal use, one option is to rent a plot on the outskirts

of the town, although it's hard to find one small enough to meet the needs of one family. Now the Estepona-based firm Agrojardín plans to fill that gap. Their pioneer project in the town offers people the chance to rent small allotment plots on which to grow vegetables. The idea has been exported from other European countries where the system is very popular, and it has been a success among customers. In fact around thirty people have already shown an interest. "We have all sorts, from people who don't even know what a tomato looks like and want to grow them, to a crop farmer who has worked for other people all his life, and

now wants to have his own bit of land", explains María Dolores Extremera, the project's agronomist.

Many are attracted by agricultural tradition, but others see it as a way to achieve a healthy diet. "What people want is to know what they are consuming. Eating a tomato out of season isn't normal; it doesn't taste of anything", adds the engineer.

To make caring for the garden simpler, the firm organises the installation the irrigation system, sets up a small shed for storing tools and even offers advice to those who are less used to picking up a spade and a rake. "The people who come have to provide the seeds and be ready to

work", warns Extremera, although the firm does offer to look after clients' gardens if they are unable to tend them themselves for a period of time. They also plan to hold courses to help provide answers to the main questions and concerns about how to get the best produce from the land. "It's simple; anyone can do it", the firm points out.

The garden will start to function at the end of July, according to the firm's forecasts. By then they will have prepared a plot covering some 4,000 square metres, which will be divided into 60 allotments. These will be rented out for a minimum of six months at a cost of no more than

100 euros. "It's not expensive if you compare the price of produce on the market with the production possibilities of these plots", calculates the agronomist in charge of the project.

Each client will be free to choose what to buy and to use their own tools. Agrojardín will also offer them the possibility of purchasing everything they need for the work from their shop - just a few metres from the gardens. "The aim is to diversify our activity and create synergies so that those who have a plot come to the centre and buy products", explains Antonio Bazán, the owner of Agrojardín. In fact, they are already designing a space in the shop to stock everything required for working the land. The rest is in the hands of the new crop farmers.

Translation by: SUR in English